

نظام برايم لادارة المقوضات

أهم وظائف النظام

- تأمين ملفات العملاء.
- إصدار فواتير مبيعات مردوداتها.
- إصدار الإشعارات الخاصة بالعملاء.
- متابعة أرصدة العملاء وتسويتها.
- ثبويب الإبرادات ومصادرها.
- تحويل إبرادات امبيعات.
- إصدار التقارير لـ كل عنصر من عناصر المقوضات.

أهداف النظام

- إدارة كافة العمليات المتعلقة بالعملاء.
- متابعة تحويل مسحفات امنشأة لدى الغير.
- بيان مصادر الدخل وتصنيفها.
- إصدار تقارير آنية عن امبيعات والأرباح ومقارنتها مع فترات سابقة.

تعدد أنواع المستندات

يدعم النظام إمكانية تعريف عدد غير محدود من أنواع المستندات (فواتير مبيعات، مردود مبيعات، إشعارات العملاء، سند قبض) ، وتستخدم أنواع المستندات لغرض تصنيف المستندات ، ويمكن أن يكون لكل نوع ترقيم مستقل ومرتبط بالسنوات المالية وذلك للمحافظة على التسلسل الرقمي الصحيح ، كما يتم ربط كل نوع بمستخدم ومركز تكلفة افتراضي.

تصنيف العملاء

يدعم النظام تصنیف العملاء الى مجموعات وفئات وقطاعات وأنشطة بحسب طبيعة ونشاطه ونوع كل عميل، حيث يتم ربط كل تصنیف بخصائص العملاء ضمن هذا التصنیف من حيث، الحسابات، سياسة الائتمان، طرق الدفع، العملات الافتراضية، البنك التي يتعامل معها العملاء ضمن هذا التصنیف، مما يسرع في عملية تسجيل بيانات العملاء.

بيانات العملاء

يوفر النظام كافة البيانات المتعلقة بالعملاء، كما يدعم النظام تعريف العميل كمورد دون الحاجة لإدخال بيانات من جديد، حيث يتم تعريف العميل بكلفة بياناتة من خلال شاشة واحدة، يدعم النظام تعدد فروع العميل وعنوانه والموظفين الذي يتم التواصل معهم، كما يدعم بيانات حساباتهم البنكية، يدعم النظام ربط كل مجموعة موردين بحساب واحد فقط.

تعدد عناوين العميل

يدعم النظام تكوين عدة عناوين لكل عميل ، وتحديد احدى هذه العناوين كعنوان رئيسي للعميل، حيث يحتوي كل عنوان على العديد من البيانات (الموظف المسؤول، وظيفته، عنوانه، تلفونه، التحويلة، جوال، والموقع وشروط التسليم المستخدمة).

تعدد الحسابات البنكية للعميل

يدعم النظام تكوين عدة حسابات بنكية لكل عميل ، تتكون بيانات البنك من العديد من البيانات (اسم البنك، رقم الحساب، رقم الإيابان، اسم العميل على الشيك، عنوان البنك، بيانات الاتصال بالبنك)، كما يسمح النظام بإضافة بيانات البنك بشكل آلي من فاتورة المبيعات وذلك في حالة كان رقم حساب العميل جديدا ولم يتم تسجيلة في وقت سابق.

سقوف الائتمان للعملاء

يدعم النظام تحديد سقف الائتمان لكل عميل وطريقة الدفع الافتراضية والعملة الافتراضية للبيع وفترات السماح والخصم ، كما يدعم النظام إمكانية تحديد سعر البيع لكل صنف بشكل مختلف من عميل الى عميل آخر، يصدر النظام تنبيهات في حالة تعدى رصيد العميل السقف المسموح به، ويوفر النظام تقرير للعملاء الذي تعدى رصيدهم سقف الدين المسموح به.

جدول الأقساط

يدعم النظام جدول أقساط العملاء لكل فاتورة مبيعات، حيث يتم تحديد تاريخ الإستحقاق لكل دفعه ، فيصدر النظام تنبيهات للمختصين بمواعيد إستحقاق هذه الدفعات، كما يوفر النظام إمكانية إعادة جدولة لهذه الأقساط في حالة تعذر الدفع من العميل في الموعد المحدد، يسمح النظام بتحديد آلية خصم معينة في حالة تم السداد من العميل قبل تاريخ الإستحقاق الفعلي للقسط. يوفر النظام العديد من التقارير التي تساعده في متابعة الأقساط المستحقة مما يعطي تنبؤ مستقبلي بحجم الإيرادات بعد فترة.

سندات التحصيل

يتوفر النظام آلية سهلة ومرنة لمتابعة تحصيل الإيرادات، يدعم إصدار سند تحصيل مرتبط بفوائير العملاء حيث يدعم سداد أكثر من فاتورة بسند تحصيل واحد كما يدعم سداد فاتورة واحدة بسند تحصيل واحد، يدعم النظام تحصيل الإيرادات بمختلف أنواعها (نقدية، شيكات، بطائق ائتمان، بطائق صراف)، كما يدعم النظام إمكانية تصنيف الإيرادات بحسب طبيعة الإيراد مما يعطي فرصة لإصدار تقارير حسب سياسة المنشأة، يدعم النظام إمكانية تجزء الجانب المدين بعدد الحسابات الموجودة ضمن سند التحصيل في حالة كان سند التحصيل يحتوي أكثر من حساب.

الإشعارات الدائنة

يقوم النظام بإصدار إشعار دائن للعملاء بشكل آلي بعد كل عملية مردود مبيعات من العميل للمنشأة.

تحصيل الشيكات المستحقة

يتوفر العديد من التقارير حسب حالة الشيك (غير مستحق، تم التحصيل، ملغى)، يصدر النظام تنبيةات بمواعيد استحقاق الشيكات.

المستندات الدورية

يدعم النظام تكوين المستندات الدورية، حيث يتم استدعاء البيانات من المستندات الدورية وتعديل البيانات الخاصة بالحركة التي ترغب في إضافتها فقط بدلاً من إعادة إدخال جميع البيانات يدوياً على الحركات المتكررة، كما يسمح النظام بإنشائها آلياً مع إصدار تنبيةات بتاريخ إنشائها بغرض متابعتها من قبل المختصين.

تقارير النظام

يتوفر النظام العديد من التقارير نذكر منها مايلي:

تقرير بيانات العملاء.

تقرير مدینونية العملاء.

تقرير مدینونية مندوبي المبيعات.

تقرير عمولات مندوبي المبيعات.

تقرير صافي المبيعات (تفصيلي، إجمالي، الصنف، فئة الصنف، العميل، المندوب، طريقة الدفع، العملة، مركز التكلفة).

تقرير المبيعات مع بيان الأعباء والتخفيف (تفصيلي، إجمالي، الصنف، فئة الصنف، العميل، المندوب، طريقة الدفع، العملة، مركز التكلفة).

تقرير مردود المبيعات (تفصيلي، إجمالي، الصنف، فئة الصنف، العميل، المندوب، طريقة الدفع، العملة، مركز التكلفة).

تقرير الأرباح (حسب الصنف، فئة الصنف، العميل، مندوب البيع، طريقة الدفع، العملة، الفترة المالية، مركز التكلفة).

تقرير سندات التحصيل تفصيلي حسب (طريقة الدفع، الحساب الدائن، العميل، رقم الفاتورة، البنك، الصندوق، المحصل).

تقرير سندات التحصيل إجمالي حسب (طريقة الدفع، الحساب المدين، العميل، رقم الفاتورة، البنك، الصندوق، المحصل).

تقرير الشيكات حسب (حال الشيك، العميل، رقم الفاتورة، البنك).

تقرير كشف حساب فاتورة عميل بيان الأقساط المحصلة والأقساط المتبقية.

تقرير الأقساط المستحقة على العملاء.

تقرير الأقساط المحصلة خلال فترة.

تقرير لمقارنة مبيعات الفترة الحالية مع نفس الفترة من سنوات مالية سابقة.

تقرير لمقارنة المبيعات للفترة الحالية مع فترات أخرى من نفس السنة المالية الحالية.

تقرير الأصناف الأكثر مبيعاً خلال فترة.

تقرير الأصناف الأكثر ربحية خلال فترة.

تقرير الأصناف الأقل ربحية خلال فترة.

تقرير الأصناف الأكثر مبيعاً والأقل نسبة ربحية خلال فترة.